Sales & Key Account Manager (m/w/d)

Du liebst die Dynamik im Vertrieb und überzeugst mit einem sympathischen, professionellen Auftreten. Erfahrungen im B2B-Vertrieb oder Kenntnisse aus der Kommunalpolitik wären ein zusätzliches Plus.

Wir sind

ein Medienhaus, das sich als Spezialist im kommunalen Bereich positioniert hat. Rund um das Magazin KOMMUNAL, dem größten Medium für Kommunen in Deutschland, der Online-Plattform kommunal.de und der Beschaffungsplattform kommunalbeschaffung.de entwickelt wir uns kontinuierlich zu einer Content Medien Plattform.

Aufgaben

- Betreuung und Beratung von Bestandskunden
- Neukundenakquise
- Beratung von Marketingleitern, Agenturen und Geschäftsführern über moderne, crossmediale Kommunikationskonzepte
- Erstellung und Präsentation individueller Kampagnenpläne
- Networking
- Planung und Vorbereitung diverser Verkaufsaktionen
- Sorgfältige Stammdatenpflege und Aktualisierung der Kundendaten im CRM-System

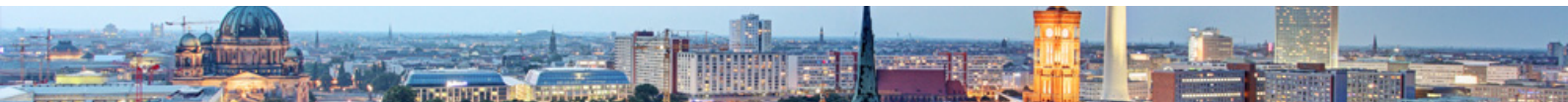
Dein Profil

- Kaufmännische Ausbildung und/oder mehrjährige Berufserfahrung
- Versierter Umgang mit MS-Office (insb. Word, Excel und PowerPoint)
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb von beratungsintensiven Produkten & Marketingverständnis von Vorteil
- Verständnis für Kommunalpolitik & Aufgaben der Gemeinden von Vorteil
- Freundliches, gepflegtes Auftreten und Spaß am Netzwerken & Kundenberatung
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung, Teamfähigkeit & Kommunikationsgeschick
- Sorgfältige, selbständige und zuverlässige Arbeitsweise, Organisationsstärke
- Lernbereitschaft & Engagement, Stressresistenz & Kreativität in der Beratung

Wir bieten

- Herausforderungen in innovativem, aber etabliertem Medienhaus
- Büro im Herzen Berlin
- dynamisches, loyales und hoch motiviertes Team
- Home Office nach Vereinbarung möglich
- Familienfreundliches Unternehmen
- Mitarbeiterevents
- Abwechslungsreiches eigenverantwortliches Aufgabengebiet
- Möglichkeit zur aktiven Mitgestaltung und Weiterbildung
- flache Hierarchien

Kontakt und Informationen:

Wir hoffen, dass wir dein Interesse geweckt haben und freuen uns über deine Bewerbung. Bitte sende deine Bewerbungsunterlagen inklusive den frühestmöglichem Arbeitsbeginn und die Wunschstundenanzahl (Teilzeit/ Vollzeit) an:

Zimper Media GmbH | Gunnar Lindner
Reinhardtstraße 31 | 10117 Berlin
Tel.: 030 814 50 12 630
bewerbung@zimpermedia.de
http://www.zimpermedia.de/